



## Presenteren – In de speakers corner

Je gaat je product of ontwerp presenteren in de speakers corner. Je krijgt **2 minuten!** In de speakers corner probeer je jouw publiek te overtuigen, bijvoorbeeld van het nut van jouw product of ontwerp. Jouw product of ontwerp voegt iets toe aan deze wereld!

Als je goed kunt overtuigen zorg je ervoor dat de ander jouw idee of voorstel overneemt. Overtuigen is een **techniek die je kunt aanleren**. Je moet wel zelf overtuigd zijn van je boodschap. Anders lukt het niet.

### Werk zo:

- a. Denk na over wat je wilt vertellen:
  - Wat is je product of ontwerp?
  - Waarom is jouw product of ontwerp zo nuttig of baanbrekend? Welke argumenten ga je gebruiken?
  - Wie wil je overtuigen: je klasgenoten of andere leerlingen, een jury?
- b. Schrijf je argumenten in steekwoorden op een spiekbriefje.
- c. Houd je betoog in de speakers corner. Overtuig zo goed als je kunt.

### Tips voor overtuigen:

- Bij het formuleren van je standpunt stel jezelf de volgende hulpvragen:
  - Wat wil ik wel (of niet) in mijn argument gebruiken?
  - Waarom wil ik dit argument gebruiken?
  - Waar in mijn verhaal wil ik dit argument gebruiken?
  - In welke omstandigheden is mijn argument geldig?
  - Wat voel ik zelf bij dit argument?
- Gebruik ook voorbeelden uit je eigen ervaring.